

## *Sie erhalten keine Rechnungen von uns*

*Wenn Sie sich von uns beraten lassen, kommt anschließend keine Rechnung, keine Honorarforderung. Unsere Kosten sind in den Vertragskosten bereits enthalten!*

## Was kostet ein Versicherungsmakler?

Die Kosten für die Leistungen, die wir erbringen, sind mit den von den Versicherungsgesellschaften an uns gezahlten Courtagen (Provisionen) abgegolten. Deshalb entstehen Ihnen durch die Zusammenarbeit mit uns keine zusätzlichen Kosten.

Obwohl wir von den Versicherungen bezahlt werden, können wir dennoch unsere Unabhängigkeit von den Versicherern wahren. Denn auch diese wissen es zu schätzen, dass wir ihnen Arbeit abnehmen.

Immer wieder versuchen die einen oder anderen Kunden mit uns über unsere Courtagen zu verhandeln. Daher hier ein offenes Wort:

### Schlechte Idee 1

Sie lassen sich von uns beraten und schließen die empfohlene Versicherung dann direkt mit dem Versicherungsanbieter ab.

Problem: Sie zahlen in der Regel die gleichen Kosten, haben aber keinen Versicherungsmakler (uns) als unabhängigen Sachwalter, der für die Beratung und den Abschluss haftet und auch in Zukunft Ihre Versicherungen betreut. Sie auf Änderungen bei den Produkten hinweist und Sie bei Änderungen Ihrer Lebenssituation berät.

### Schlechte Idee 2

Sie handeln mit uns, um die Courtage zu verringern oder 50/50 zu machen,

Problem: Damit würden wir uns nach heutiger Gesetzeslage strafbar machen. Zudem ist die Courtage unsere einzige Verdienstquelle, von der wir Büroräume, Gehälter, Ausbildung etc. zahlen müssen.

Eine Alternative wäre eine Beratung auf Honorarbasis, das heißt Sie zahlen die Zeit, die die Beratungsleistung in Anspruch nimmt, was letztlich teurer kommen kann.