DEMO

zur Kosten-Neutralität bei **subventionierten** Produkten

Riester-Rente
Produkt-informationsblatt [2/2]

Bei den versicherungstechnisch hinterlegten Vorsorge-Produkten werden die marktüblichen **Vertriebskosten** in den ersten 5 Jahren **komplett** verrechnet.

Der Anbieter darf vertraglich nur folgende Kosten berechnen:

Ansparphase
Abschluss- und Vertriebskosten

insgesamt	**613,80 Euro**
Prozentsatz Ihrer vereinbarten Beiträge	2,56 %
Prozentsatz der Zuzahlung	2,50 %
Prozentsatz der Zulagen	0,00 %

Im Rahmen der Riester-Förderung werden in den ersten 5 Jahren folgende Subventionen im Vertrag eingebucht:

Berufseinsteiger-Bonus: **200 €**

Einzel-Förderung: 175 € x 5 = **875 €**

Kinder-Förderung: 300 € x 5 = **1.500 €**

Selbst wenn man jetzt die **Verwaltungskosten** noch dazu betrachtet:

Verwaltungskosten	
voraussichtl. insg. im ersten vollen Vertragsjahr	**61,56 Euro**
Prozentsatz des gebildeten Kapitals, jährlich, bei vertragsgemäßer Beitragszahlung	max. 4,20 %
Kapitalkostengruppe 1	0,00 %
Kapitalkostengruppe 2 *	0,60 % bis 4,20 %
Aktuelle Kostenbelastung (Ihre Wahl)	2,01 %
Prozentsatz des gebildeten Kapitals, jährlich, bei vorzeitiger Beitragsfreistellung	max. 4,20 %
Kapitalkostengruppe 1	0,00 %
Kapitalkostengruppe 2 *	0,60 % bis 4,20 %
Prozentsatz Ihres Beitrages	10,00 %
Prozentsatz der Zuzahlungen	3,00 %
Prozentsatz der Zulagen	1,00 %
monatlich anfallende Kosten	0,00 Euro

* abhängig von Ihrer Fondsauswahl
Kapitalkostengruppe 1: Kosten in Prozent des garantierten Deckungskapitals; Kapitalkostengruppe 2: Kosten in Prozent des Garantiefondsguthabens und des Fonds-Deckungskapitals.

Bleibt immer noch ein **Überschuss** … die **staatlichen Subventionen** sind der Hauptgrund, warum geförderte Produkte gleichartigen Privatverträgen immer überlegen sind.